



**MEDSIRAT**

**VOTRE CHEMIN  
VERS LE SUCCÈS**

---

**CATALOGUE 2025 - 2026**

[www.medsirat.com](http://www.medsirat.com)



## “Une entreprise socialement **engagée**”

Fondée en 2007, MedSirat est une référence en conseil, coaching et formation spécialisée en management et technologies.

Avec plus de 18 ans d'expertise et des centaines de missions accomplies, nous nous positionnons aujourd'hui parmi les leaders de la formation pour jeunes professionnels et PME en Tunisie.

Trois piliers essentiels pour accompagner vos projets vers le succès:

### **Formation, Coaching, et Conseil**

**+18**  
**ans**  
**d'expérience**

**+4500**  
**Clients**  
**satisfaits**

**+5000**  
**Formations**  
**assurée**

**M** ONDE, ENVIRONNEMENT & SOCIÉTÉ

**E** THIQUE

**D** IVERSITÉ

**S** CIENCE ET QUALITÉ

**I** NNOVATION

**R** ESPONSABILITÉ & PROFESSIONNALISME

**A** MBITION

**T** RAVAIL D'ÉQUIPE

# ILS NOUS FONT CONFIANCE





## NOTRE PÉDAGOGIE

Chez MedSirat, nous adoptons une pédagogie active où l'apprenant devient acteur de son développement. Chaque formation est conçue pour stimuler l'engagement, encourager la réflexion critique, et favoriser l'acquisition de compétences directement applicables.

***Notre approche repose sur quatre piliers :***



### **Implication**

Motiver et responsabiliser l'apprenant dans son parcours



### **Réflexion profonde**

Donner du sens, relier théorie et expérience personnelle.



### **Contextualisation**

Proposer des situations proches de la réalité professionnelle



### **Interactions constructives**

Apprendre par l'échange, la coopération et le partage.

Cette méthodologie transforme l'apprentissage en une expérience vivante, pratique et durable.

## NOS DOMAINES D'EXPERTISE

- Entrepreneurship
- Leadership
- Soft skills
- Management
- Communication
- Technologies



# NOTRE PLATEFORME E-LEARNING

**Une expérience de formation flexible, interactive et certifiante, adaptée à vos besoins et à votre emploi du temps**

MedSirat vous propose désormais une offre complète de formations 100 % e-learning, conçues pour vous offrir flexibilité, autonomie et apprentissage pratique. Nos parcours sont pensés pour répondre aux besoins des professionnels, entrepreneurs et passionnés de développement personnel, tout en vous permettant de progresser à votre rythme, depuis n'importe où.

**Votre inscription E-learning comprend :**



Des modules  
en vidéo



Ressources  
téléchargeables



Etudes de cas



Un groupe d'entraide  
(WhatsApp)



Des sessions live  
avec le formateur



Accès libre à  
la plateforme



Des quizz



Premier passage  
aux examens offert



Des exercices  
pratiques



# MEDSIRAT CONSULTING BUSINESS MASTERCLASS

La MedSirat Consulting Business Masterclass est un programme intensif et stratégique qui va au-delà d'une simple formation : il permet de structurer et d'optimiser vos interventions, d'élever l'impact de vos prestations et de vous démarquer durablement sur le marché.

**Mode :** e-learning

**Charge horaire:** 52 heures



**Cible:** Professionnels, managers, consultants et formateurs désireux de perfectionner leurs compétences et d'accroître leur influence dans le domaine du conseil.

**Objectifs d'apprentissage :**

- Maîtriser la plateforme Siratify.
- Développer des compétences en accompagnement entrepreneurial.
- Concevoir des ateliers de formation adaptés aux entrepreneurs.
- Encourager une approche pratique et interactive.

**Contenu :**

- Soft skills & leadership : développer un leadership inspirant et des compétences interpersonnelles.
- Formation de Formateurs : Maîtrisez la pédagogie active pour transmettre vos connaissances efficacement.
- Coaching Professionnel : Développez des compétences essentielles pour booster votre croissance personnelle et professionnelle.
- Réussir vos Missions de Consulting : Apprenez les stratégies clés pour exceller en consulting.
- Management Stratégique et Opérationnel : Renforcez vos compétences en gestion pour optimiser les opérations.
- Le Business du Consulting : Transformez votre expertise en une entreprise rentable et durable.
- Examen de certification



# SIRATIFY CERTIFIED BUSINESS COACHES

Siratify Certified Business Coachs est une certification internationale en coaching entrepreneurial, fondée sur les outils puissants de la plateforme Siratify. Elle offre également la maîtrise des fonctionnalités de Siratify pour maximiser l'impact des interventions et accompagner les entrepreneurs vers le succès.

**Mode :** e-learning

**Charge horaire:** 24 heures

**Cible:** Enseignants universitaires, coachs, consultants, formateurs, professionnels, entrepreneurs, organisations de soutien à l'entrepreneuriat, ou toute personne intéressée par l'accompagnement entrepreneurial.

**Objectifs d'apprentissage :**

- Maîtriser la plateforme Siratify.
- Développer des compétences en accompagnement entrepreneurial.
- Concevoir des ateliers de formation adaptés aux entrepreneurs.
- Encourager une approche pratique et interactive.

**Contenu :**

## 1. Découverte de Siratify Tools

- Introduction : Vue d'ensemble et cas d'utilisation.
- Navigation : Fonctionnalités et outils clés.
- Atelier pratique : Configuration pour des cas réels.

## 2. Entrepreneuriat sur terrain

- Défis : Gestion des risques et complexités.
- Stratégies : Approches pour environnements économiques volatils.
- Études de cas : Erreurs à éviter et meilleures pratiques.

## 3. Techniques de coaching

- Bases : Théorie et exemples pratiques.
- Techniques avancées : Coaching de crise et développement des leaders.
- Simulations : Sessions supervisées avec feedback personnalisé.





# LEADERSHIP & SOFT SKILLS

Cette formation permet de développer un leadership inspirant et des compétences interpersonnelles, en apprenant à communiquer avec impact, motiver, gérer les défis et créer un environnement de travail positif.

**Mode :** e-learning

**Charge horaire:** 24 heures

**Cible:** Les jeunes professionnels souhaitant développer leurs compétences en communication et en leadership, les managers, chefs d'équipes et responsables de projets, ainsi que les entrepreneurs et porteurs de projets désireux de renforcer leur impact et leurs capacités de leadership.

**Objectifs d'apprentissage :**

- Devenir un leader inspirant et fédérateur.
- Maîtriser les techniques de communication pour influencer et convaincre.
- Développer l'intelligence émotionnelle pour mieux interagir et gérer les relations.
- Acquérir des outils pratiques pour gérer le temps, les priorités et les conflits.
- Stimuler la créativité et l'innovation pour relever les défis professionnels.

**Contenu :**

- Communication efficace et interpersonnelle.
- Techniques de prise de parole en public.
- Profiling DISC et compréhension des profils de personnalité.
- Intelligence émotionnelle appliquée au leadership.
- Gestion du temps et des priorités.
- Gestion des conflits et travail en équipe.
- Leadership et techniques de motivation.
- Innovation et créativité dans la prise de décision.





# FORMATION DE FORMATEURS

## PÉDAGOGIE ACTIVE

Notre formation de formateurs vous apporte toutes les compétences clés pour passer de la théorie à la pratique. Un programme complet et pratique pour devenir un formateur expert et marquer chaque session de votre empreinte.

**Mode :** e-learning

**Charge horaire:** 25 heures

**Cible:** Formateurs, enseignants, et toute personne impliquée dans la transmission de connaissances et le renforcement des compétences. Responsables de formation souhaitant développer leurs compétences et leurs approches pédagogiques.

**Objectifs d'apprentissage :**

- Maîtriser les courants et méthodes pédagogiques, et adapter votre approche.
- Comprendre les spécificités de l'apprentissage adulte.
- Concevoir des ateliers de formation adaptés aux adultes.
- Animer et faciliter des ateliers de manière engageante et efficace.

**Contenu :**

- Courants pédagogiques et leur lien avec l'environnement socio-économique: Béhaviorisme - Constructivisme - Socio-constructivisme
- Méthodes pédagogiques actives
- Mallette pédagogique
- Structure de la formation
- Business model de la formation
- Personal branding
- Simulations pratiques





# MANAGEMENT

## DU STRATÉGIQUE À L'OPÉRATIONNEL

Cette formation vous apprend à transformer la stratégie en actions concrètes, à aligner vos équipes avec les objectifs de l'entreprise et à optimiser l'exécution des plans opérationnels. Vous développerez des compétences clés pour piloter la performance et garantir des résultats tangibles.

**Mode :** e-learning

**Charge horaire:** 20 heures

**Cible:** Cadres supérieurs, directeurs, Professionnels et gestionnaires cherchant à renforcer leur expertise en gestion stratégique et opérationnelle.

**Objectifs d'apprentissage :**

- Définir une vision stratégique et la traduire en actions concrètes
- Aligner et mobiliser les équipes vers les objectifs
- Optimiser la gestion des ressources et des processus
- Assurer la cohérence entre stratégie et opérationnel

**Contenu :**

- Analyse stratégique et alignement des objectifs
- Planification et gestion des opérations
- Techniques avancées de leadership et mobilisation des équipes
- Prise de décisions en environnement instable





# LE BUSINESS DU CONSULTING

À travers des études de cas, ateliers pratiques et simulations, cette formation permet de transformer son expertise en services de consulting rentables et durables. Les participants développent des compétences en leadership, gestion de missions et stratégies organisationnelles.

**Mode :** e-learning

**Charge horaire:** 10 heures

**Cible:** Professionnels expérimentés, gestionnaires, consultants, et tout individu désireux de perfectionner ses compétences en coaching professionnel pour accélérer la croissance et l'excellence dans son domaine.

**Objectifs d'apprentissage :**

- Maîtriser les outils et techniques du consulting moderne
- Gérer et accompagner des équipes avec le coaching
- Concevoir et réaliser des missions de consulting efficaces
- Appliquer le coaching professionnel auprès des clients

**Contenu :**

- Fondamentaux du coaching : écoute, questionnement, feedback
- Programmes de coaching adaptés aux besoins des clients
- Techniques avancées : coaching de crise et leadership
- Pratique supervisée avec feedback immédiat



# COACHING PROFESSIONNEL

Cette formation explore des techniques de coaching telles que le questionnement puissant, l'écoute active et la motivation, afin de maximiser l'impact de vos interventions. Développez des compétences essentielles pour accompagner vos clients dans leur croissance personnelle et professionnelle.

**Mode :** e-learning

**Charge horaire:** 10 heures

**Cible:** Professionnels expérimentés, gestionnaires, consultants, et tout individu désireux de perfectionner ses compétences en coaching professionnel pour accélérer la croissance et l'excellence dans son domaine.

**Objectifs d'apprentissage :**

- Maîtriser les bases du coaching : écoute, questionnement, feedback
- Concevoir des programmes de coaching adaptés aux clients
- Développer des techniques avancées : gestion de crise, leadership

**Contenu :**

## **Fondamentaux du Coaching Professionnel**

- Écoute active et questionnement puissant.
- Rétroaction constructive et techniques de communication.

## **Mise en Place de Programmes de Coaching**

- Adaptation des programmes aux besoins spécifiques des clients.
- Techniques de coaching en situation de crise.

## **Pratique Supervisée**

- Mise en pratique des compétences acquises.
- Feedback immédiat et constructif.



# ENTREPRENEURSHIP JOURNEY

Ce programme offre aux entrepreneurs débutants et en phase de démarrage les bases essentielles pour construire un projet solide. Il combine les fondements de l'entrepreneuriat avec une mise en pratique concrète à travers les outils professionnels de Siratify, permettant de concevoir, valider et structurer efficacement son projet.

**Mode :** e-learning

**Charge horaire:** 20 heures

**Cible:** Aspirants entrepreneurs, porteurs de projets, créateurs de startups et professionnels souhaitant explorer la création d'entreprise.

**Objectifs d'apprentissage :**

- Comprendre le processus entrepreneurial et ses étapes clés.
- Construire un business model cohérent et solide.
- Utiliser efficacement les outils Siratify pour développer et gérer son projet.
- Réaliser les études nécessaires (marché, technique, financière) pour valider une idée.
- Jeter les bases d'un projet viable et durable.

**Contenu :**

- Fondamentaux de l'entrepreneuriat : business models, stratégies, mindset.
- Outils Social Media Siratify : développer sa présence en ligne et son réseau.
- Outils Business Siratify : structurer et piloter son projet.
- Business DNA : de l'idée à la réalisation (idéation, business model, études marché, technique et financière).



# RÉDACTION DE PROPOSITIONS DE PROJETS

Cette formation permet de transformer des idées en projets concrets et bien structurés. Vous apprendrez à rédiger des propositions claires, stratégiques et convaincantes pour obtenir des financements, convaincre des partenaires et piloter efficacement vos initiatives.

**Mode :** en ligne

**Charge horaire:** 2 jours

**Cible:** Chargés de projet, coordinateurs, responsables de programmes, consultants, formateurs, startups, membres d'ONG ou d'associations

**Objectifs d'apprentissage :**

- Comprendre les attentes d'un appel à projets ou d'une offre de mission
- Structurer une proposition claire et stratégique
- Maîtriser les composantes techniques d'une proposition
- Adopter une posture critique et stratégique

**Contenu :**

- Introduction à la logique de rédaction de projet
- Lire et analyser un appel à projets
- Structurer et concevoir une proposition convaincante
- Astuces, bonnes pratiques et erreurs à éviter





# INTRODUCTION AU SUIVI ET ÉVALUATION (M&E)

Initiation aux principes, méthodes et outils essentiels du Suivi & Évaluation. Les participants apprendront à concevoir un cadre structuré, définir des indicateurs pertinents et intégrer une démarche d'amélioration continue.

**Mode :** en ligne

**Charge horaire:** 2 jours

**Cible:** Chargés de projet, coordinateurs, responsables S&E, professionnels d'ONG, consultants, analystes de programmes

**Objectifs d'apprentissage :**

- Fondamentaux du S&E dans le cycle de projet
- Concevoir un cadre simple et efficace
- Indicateurs, collecte et analyse de données
- Gestion des risques et intégration dans le S&E

**Contenu :**

- Introduction à la logique de rédaction de projet
- Lire et analyser un appel à projets
- Structurer et concevoir une proposition convaincante
- Astuces, bonnes pratiques et erreurs à éviter





# MARKETING DIGITAL POUR ENTREPRENEURS SOLO

Boostez votre activité sur Instagram, Facebook et TikTok grâce à l'IA gratuite. Créez du contenu viral, optimisez l'engagement et automatisez vos tâches marketing pour développer votre présence en ligne et vos ventes.

**Mode :** en ligne

**Charge horaire:** 4 jours

**Cible:** Entrepreneurs solo, freelances, créateurs de contenu

**Objectifs d'apprentissage :**

- Comprendre les fondamentaux du marketing digital et chaque plateforme
- Créer une stratégie de contenu efficace
- Maîtriser les outils d'IA gratuits pour création et optimisation
- Développer son audience et convertir des prospects en clients

**Contenu :**

- Fondamentaux & stratégie générale avec l'IA
- Maîtrise d'Instagram & IA pour la création visuelle
- Maîtrise de Facebook & TikTok & IA pour l'engagement
- Analyse, optimisation & automatisation avec l'IA





# MAÎTRISEZ LE COMMERCE EN LIGNE ET GÉREZ VOTRE BOUTIQUE E- COMMERCE

Apprenez à créer et gérer efficacement votre boutique en ligne, optimiser vos produits et stocks, offrir une expérience utilisateur fluide, et mettre en place des stratégies de vente performantes pour augmenter vos conversions et revenus.

**Mode :** en ligne

**Charge horaire:** 4 jours

**Cible:** TPE, PME, chefs d'entreprise commerciale

**Objectifs d'apprentissage :**

- Créer et gérer une boutique en ligne
- Optimiser l'expérience utilisateur pour la conversion
- Élaborer des stratégies de vente et gérer les paiements

**Contenu :**

- Création d'une boutique en ligne
- Gestion des produits et stocks
- Optimisation UX
- Stratégies de vente et gestion des paiements





# UX/UI DESIGN

Formation complète pour devenir UX/UI Designer. Apprenez à concevoir des expériences digitales centrées utilisateur, créer des maquettes interactives pour le web et les applications mobiles, et appliquer les meilleures pratiques en design thinking et UI design.

**Mode :** en ligne

**Charge horaire:** 6 demi-journées + 4 séances individuelles

**Cible:** Jeunes en reconversion professionnelle et passionnés de UX/UI

**Objectifs d'apprentissage :**

- Identifier les éléments clés de l'expérience utilisateur
- Appliquer les méthodologies UX et UI design
- Réaliser des maquettes interactives sur Adobe XD et Figma
- Préparer CV et portfolio pour insertion professionnelle



**Contenu :**

- Introduction à l'UX Design et bases de l'expérience utilisateur
- Recherche utilisateur : interviews, sondages, personas
- Conception UX : wireframes, user flows, fonctionnalités centrées utilisateur
- UI Design : fondamentaux, tendances graphiques, prototypage
- Projet final et présentation devant un jury



## POURQUOI COLLABORER AVEC NOUS ?

- **CABINET RECONNU :**

MedSirat est un cabinet de consulting, de formation et de coaching axé sur la qualité de ses services.

- **FORMATIONS SUR MESURE :**

Nos consultants internes conçoivent des formations adaptées aux besoins spécifiques de chaque client.

- **APPROCHE COMPLÈTE :**

Nous combinons formation et coaching pour garantir des résultats durables et optimaux.

- **EXPERTISE PÉDAGOGIQUE :**

Nos consultants sont spécialisés en pédagogies et andragogie, rendant nos ateliers ludiques, interactifs et efficaces.

- **EXPÉRIENCE SOLIDE :**

Plus de 26 000 jeunes formés et coachés à travers la Tunisie et plus de 1500 formations réalisées.

- **HONORAIRES RAISONNABLES :**

Nos tarifs sont étudiés pour être accessibles, tout en garantissant un service de qualité.

- **SATISFACTION GARANTIE :**

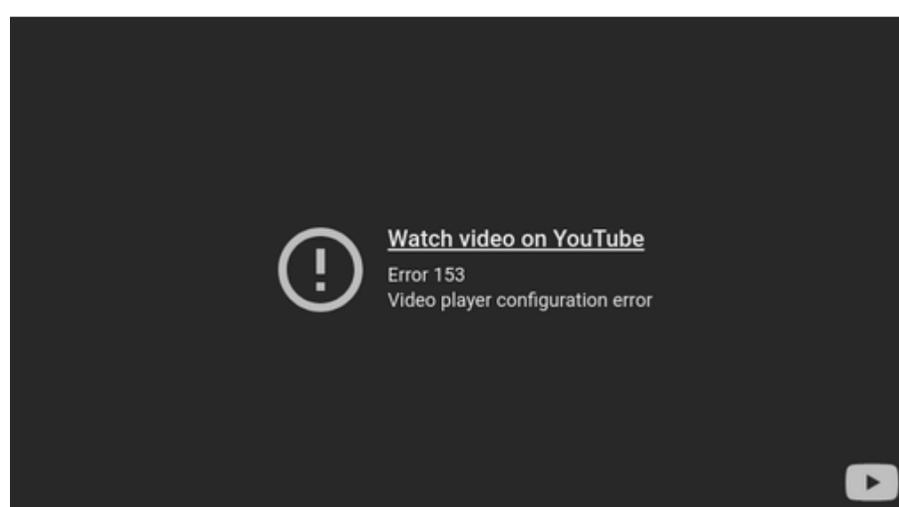
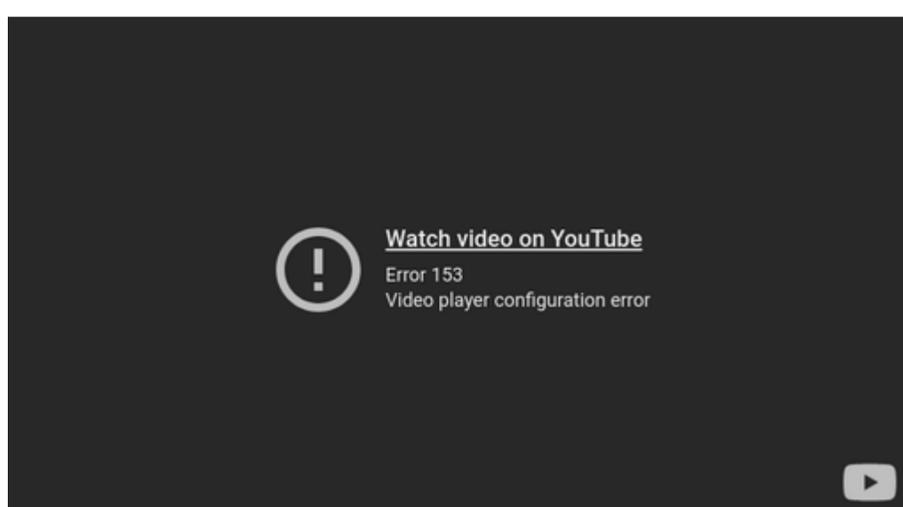
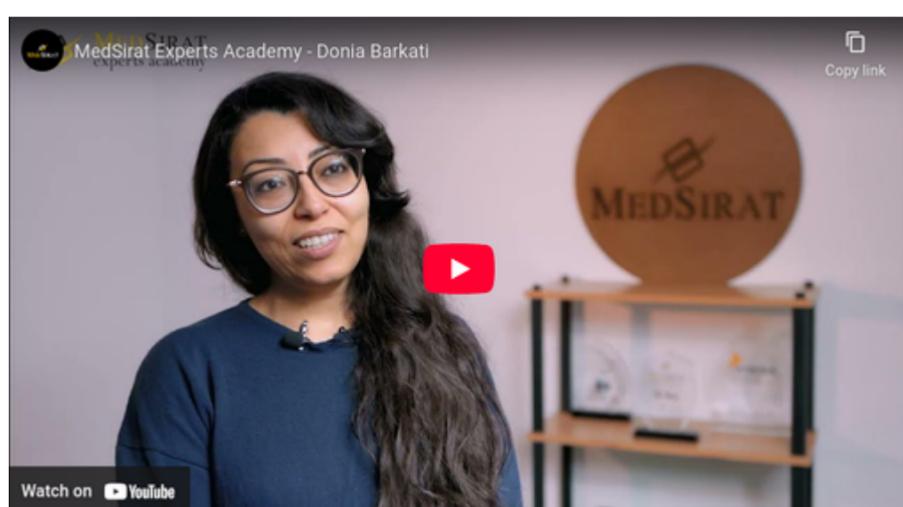
Nos clients sont satisfaits ou remboursés intégralement.

- **AGRÉMENT PAR L'ÉTAT :**

Nos formations sont remboursables dans le cadre de la TFP.



# CE QUE NOS APPRENANTS DISENT DE NOUS



# INVESTISSEZ DANS VOTRE AVENIR



+216 29 926 386



[www.medsirat.com](http://www.medsirat.com)



[contact@medsirat.com](mailto:contact@medsirat.com)



12 Rue Ahmed Boukhari,  
Mutuelle Ville 1082, Tunisie

